



Pêché Maison (St-Gilles Croix-de-Vie)

Livraison de poisson frais (filets et pavés sous vide prêts à cuisiner), depuis un atelier de Saint-Gilles Croix-de-Vie, dans toute la FRANCE, en colis réfrigérés.

www.peche-maison.fr

ZELOK (Les Sables d'Olonne)

Nouvelle expérience utilisateurs pour le marché de la location d'un bien immobilier.

www.zelok.fr

HYGIÈNE EXPERT (Les Herbiers)

Solutions SAAS (en ligne ou mobile) pour la gestion de l'hygiène professionnelle.

www.hygiene-expert.com

INTERIM'HAIR ET BEAUTÉ (Vendrennes)

Agence de recrutement pour les domaines de la coiffure et de l'esthétique.

www.interimhairetbeaute.com

SAFETHING (La Roche-sur-Yon)

Lutte contre la contrefaçon via un hashtag « Propriétaire ». Permet également de retrouver un objet perdu.

www.safething.team

KRÉOCONCEPT (Les Herbiers)

Création de produits industrialisables pour des clients qui n'ont ni le temps ni les moyens. Bureau d'étude externalisé.

www.kreoconcept.fr

TROLL-E (Challans)

Travail sur l'évolution des chariots de supermarché pour les rendre intelligents et connectés.

COLLISION (La Flocellière)

Création de pédales d'effets et de fûts de batteries.



Frédéric Mazzella

Fondateur de Blablacar et WonderLeon



« *Votre programme touche deux de mes cordes sensibles : l'**entrepreneuriat** et la **Vendée** !* »

C'est avec ces mots que Frédéric Mazzella, vendéen, figure incontournable de l'entrepreneuriat français et fondateur de BlaBlaCar et WonderLeon, a accepté d'être le parrain de la première édition de La Cabine.



Matthieu Tougeron

Directeur Général, Cafés Albert



Pourquoi avez-vous accepté de devenir parrain de La Cabine ?

Je pense que cela est de notre devoir en tant que chef d'entreprise Vendéen d'accompagner de « futurs entrepreneurs » dans leur parcours, où les rencontres et le partage d'expérience permettront d'avancer plus vite.

Qu'est-ce qui fait de la Vendée un territoire accueillant pour l'entrepreneuriat ?

La Vendée est un territoire de partage, les entrepreneurs plus aguerris accompagnent et s'investissent dans l'accompagnement des « jeunes pousses qui deviendront pour certains très grands ». C'est cette richesse de la transmission du savoir entre chefs d'entreprises mais la solidarité entre tous qui fait de la Vendée, un terreau à succès pour les entreprises.

Quels sont les domaines et champs d'expertises sur lesquels les néo-entrepreneurs doivent être les plus curieux pour accélérer leur développement ?

Je pense qu'aujourd'hui toutes les entreprises doivent avoir une stratégie numérique, mais parfois cette transition n'est pas si simple, c'est pourquoi les nouvelles générations sont de véritables pépites pour nos entreprises, en terme de développement d'outils performant pour nous accompagner et accélérer notre croissance.

Si vous aviez UN conseil à donner aux startupers ce serait

Etre audacieux tous les jours, et savoir transformer ses idées en réalité.



Stéphane Frimaudeau et Alain Blanchard

Cocktail Vision



Pourquoi avez-vous accepté de devenir parrains de La Cabine ?

Parce que l'initiative de la CCI Vendée est à la fois heureuse et salutaire. Heureuse car elle répond à un besoin pour proposer aux start-up locales un environnement propice à leur développement, où elles pourront trouver des supports à la fois grâce aux services de la CCI et aux chefs d'entreprises engagés dans leur accompagnement, mais aussi grâce à des échanges constructifs avec d'autres start-ups. Salutaire ensuite, car c'est un bon outil au service du territoire yonnais et vendéen pour éviter l'exode des créateurs locaux de start-ups.



Qu'est-ce qui fait de la Vendée un territoire accueillant pour l'entrepreneuriat ?

La réussite d'une entreprise réside aussi dans l'air qu'elle respire, c'est-à-dire dans son environnement non seulement économique, mais aussi social. De ce point de vue, il existe un vrai et crucial réseau d'échange, de partenariat et d'entraide entre les entrepreneurs vendéens, qui a souvent permis à notre département de traverser les crises mieux qu'ailleurs. De cette cohésion est né avec le temps un terreau fertile qui détient tous les ingrédients pour faire émerger de jeunes pousses prometteuses, qui peuvent croître sous la protection et le tutorat de réussites exemplaires, devenues des leaders dans leurs secteurs aux niveaux national et mondial. Il y a enfin, de manière concomitante, une identité et un enracinement à un lieu géographique et à une histoire remarquables, propices à forger des destinées extraordinaires.

Quels sont les domaines et champs d'expertises sur lesquels les néo-entrepreneurs doivent être les plus curieux pour accélérer leur développement ?

Tout va plus vite aujourd'hui qu'hier, et une même génération est désormais susceptible de vivre plusieurs innovations révolutionnaires capables de modifier en profondeur notre environnement et les modèles économiques établis. La dernière en date, la révolution numérique, ouvre un champ de possibilités si vaste que nous estimons que près de la moitié des emplois qui existeront dans 10 ans nous sont aujourd'hui totalement inconnus ! Les néo-entrepreneurs doivent donc être à l'affût de toutes les nouveautés techniques et technologiques pour en faire autant d'opportunités à saisir dans un environnement concurrentiel qui n'est plus cantonné à un département, un pays ou même un continent, mais ouvert maintenant au monde entier.

Si vous aviez UN conseil à donner aux startupers ce serait

Chaque jour, préparez le lendemain pour voir plus loin. « Le sens du présent est de féconder le passé pour engendrer l'avenir ».



Luc Cortot

Directeur Général, Crédit Mutuel Océan



Pourquoi avez-vous accepté de devenir parrain de La Cabine ?

Tout d'abord nous avons des relations historiques avec La CCI avec un partenariat solide.

Le CMO est un acteur incontournable de l'économie régionale ancré sur son territoire.

Le monde de l'entreprise est au cœur de notre dispositif notamment par un accompagnement historique des créateurs par nos prêts d'honneur et tous les leviers liés à leur développement par notre outil de capital développement Océan Participations.

Qu'est-ce qui fait de la Vendée un territoire accueillant pour l'entrepreneuriat ?

C'est une terre d'entrepreneurs cf. les nombreuses réussites économiques du département avec des références nationales européennes et mondiales.

La puissance de son économie, la solidarité des entrepreneurs, leur ouverture sur le monde extérieur, les clubs d'entreprises, la détection de talents.

Le partage des valeurs suivantes : créativité, agilité, optimisme, persévérance...

Quels sont les domaines et champs d'expertises sur lesquels les néo-entrepreneurs doivent être les plus curieux pour accélérer leur développement ?

Sur leur capacité à se projeter, à avoir une vision, une finalité, une utilité ce sont des fondamentaux incontournables.

Si vous aviez UN conseil à donner aux startupers ce serait

Ambition, réalisme, sens !





Marie Grimpret-Cognet

Consultante associée du Cabinet Impulsion,
Présidente de FCE Vendée



FCE FRANCE
FEMMES CHEFS D'ENTREPRISES



Pourquoi avez-vous accepté de devenir parrain de La Cabine ?

Par engagement (et aussi parce que cela me l'a été gentiment demandé !). Je trouve important de s'intéresser aux nouvelles idées entrepreneuriales, de comprendre ce qui meut les nouveaux entrepreneurs. Enfin, j'ai moi-même été écoutée et challengée à mes débuts.

Qu'est-ce qui fait de la Vendée un territoire accueillant pour l'entrepreneuriat ?

La solidarité et l'audace que porte cette terre. C'est l'Histoire qui nous a laissé ça.

Quels sont les domaines et champs d'expertises sur lesquels les néo-entrepreneurs doivent être les plus curieux pour accélérer leur développement ?

... Cette question est difficile et dépend un peu des métiers et des marchés.

Au risque d'être politiquement incorrect, entrepreneurs ne laissez pas les experts extérieurs vous imposer vos décisions, stratégiques, financières ...

Si vous aviez UN conseil à donner aux startapers ce serait

Ne vous perdez pas, restez en ligne avec vos valeurs. Réalignez l'objectif mais ne mollissez pas sur vos valeurs. Et faites-vous plaisir.





Mélanie Paillat

Chargée de mission Open Innovation, Fleury Michon



Pourquoi avez-vous accepté de devenir parrain de La Cabine ?

Fleury Michon s'est engagé dans le programme #VenezInnover en partenariat avec Ulule en 2015. Depuis, des start-up ont été soutenues et d'autres partenariats ont été engagés (VillagebyCA Atalantique Vendée). Quand une initiative de lancement de programme d'accélération se met en place sur le territoire où nous sommes implantées, nous avons envie de le soutenir.

Qu'est-ce qui fait de la Vendée un territoire accueillant pour l'entrepreneuriat ?

L'entrepreneuriat en Vendée existe depuis bien des années. Nous faisons partis d'un territoire riche et dynamique où sont implantées des exploitants agricoles, mais aussi des entreprises et industries, parfois familiales comme Fleury Michon où des start-up voient le jour.

Quels sont les domaines et champs d'expertises sur lesquels les néo-entrepreneurs doivent être les plus curieux pour accélérer leur développement ?

Marketing et Design Thinking : Au-delà de « la bonne idée », comprendre le vrai besoin du client/utilisateur est fondamental pour adapter/ajuster/pivoter. La « confrontation » en mode agile est un point important pour finalement conserver sa longueur d'avance dans l'innovation et/ou face aux concurrents potentiels.

Ressources et budget : pour accompagner au mieux le développement rapide de l'équipe start-up.

Réseau : pour trouver des partenaires, consolider une communauté, etc...

Si vous aviez UN conseil à donner aux startupers ce serait

Capitaliser sur les moments d'échange, partage d'expérience et feedback : avec des interlocuteurs sans parti pris par rapport à leur projet. C'est aussi pour nous l'idée que l'on se fait du mentorat au sein de « La Cabine ».





LES MENTORS

Jean-Michel Mousset

Président du Conseil de Surveillance du Groupe Mousset,
Co-fondateur du Ludylab





Daniel Robin

Membre du Conseil de surveillance du Groupe Herige,
Président du Medef Vendée



Pourquoi avez-vous accepté de devenir parrain de La Cabine ?

La Cabine est une excellente initiative à laquelle j'ai accepté de participer pour 4 raisons principales :

- Favoriser l'émergence de startups en Vendée,
- Agir de telle sorte qu'elles restent en Vendée grâce à la création d'un éco-système - inexistant jusqu'à maintenant - qui crée émulation et accompagnement,
- Faciliter les mises en relations des néo-entrepreneurs avec les dirigeants vendéens,
- Pour une raison plus personnelle : j'aime transmettre, aider et accompagner des jeunes créateurs d'entreprise et ... je suis curieux !

Qu'est-ce qui fait de la Vendée un territoire accueillant pour l'entrepreneuriat ?

- L'esprit entrepreneurial du territoire bien sûr ! Les vendéens osent, agissent et sont persévérants dans l'adversité !
- Le respect de la valeur travail
- La solidarité et le maillage entre les différents acteurs du territoire

Quels sont les domaines et champs d'expertises sur lesquels les néo-entrepreneurs doivent être les plus curieux pour accélérer leur développement ?

- Se doter d'une instance (formelle ou informelle) de gouvernance qui les aide à réfléchir sur leur stratégie, prendre du recul. On est toujours plus intelligents à plusieurs. Veiller à constituer une équipe aux compétences complémentaires aux siennes. Ne pas se focaliser sur le seul aspect « produit »
- Se faire accompagner sur les plans sociaux et réglementaires
- Réfléchir rapidement à l'international.

Si vous aviez UN conseil à donner aux startupers ce serait

Bordez et rebordez votre étude de marché ! Soyez très rigoureux dans l'approche Marché.



Didier Vallat

General Manager, Kuhn



Pourquoi avez-vous accepté de devenir parrain de La Cabine ?

Je suis Président au sein de la CCI de la commission « Produits et Usines du futur ». Je pense que devenir parrain de la Cabine, c'est répondre naturellement au volet de produits du futur de cette commission.

Qu'est-ce qui fait de la Vendée un territoire accueillant pour l'entrepreneuriat ?

La densité de TPE, PME et la volonté de bien faire participent grandement à l'accueil des entreprises.

Quels sont les domaines et champs d'expertises sur lesquels les néo-entrepreneurs doivent être les plus curieux pour accélérer leur développement ?

Clairement le numérique et la digitalisation de notre économie. Bien qu'il existe probablement des niches locales, non transposables qui puissent aussi être une source d'innovation et d'emploi.

Si vous aviez UN conseil à donner aux startupers ce serait

Avoir une vision globale des acheteurs potentiels du produit issu de la startup, et penser à la suite.



Marie-Agnès Mandin

Dirigeante PlastiPêche, Présidente de la CPME Vendée



Pourquoi avez-vous accepté de devenir parrain de La Cabine ?

Pour 2 raisons :

- en tant que présidente de la CPME ça me semblait logique d'apporter le réseau et le retour d'expériences du réseau.
- en tant que cheffe d'entreprise femme : une vision un peu différente, 40 ans d'expérience. Avoir démarré petit et arriver à plus de 20 salariés.

Partager ça, c'est que du bonheur !

Qu'est-ce qui fait de la Vendée un territoire accueillant pour l'entrepreneuriat ?

La Vendée, c'est une terre d'accueil et d'entreprises patrimoniales, attachée à ses racines.

La Vendée, c'est aussi le littoral et l'apport du rétro-littoral, et, cette mixité permet d'avoir une offre variée pour attirer les vacanciers mais aussi est très agréable à vivre à l'année.

Les valeurs de vie pour les futurs entrepreneurs constituent notre attractivité.

Quels sont les domaines et champs d'expertises sur lesquels les néo-entrepreneurs doivent être les plus curieux pour accélérer leur développement ?

Il faut toujours prendre le temps de réfléchir, poser les pour et les contre et surtout bien étudier le marché sur lequel on veut aller (concurrents, clients potentiels).

Se lancer tête baissé c'est un risque...

Si vous aviez UN conseil à donner aux startupers ce serait

Se faire aider ! S'appuyer sur l'expérience et se faire aider. L'intelligence collective est une force, tout en veillant à garder ses idées et son « âme » et ses spécificités.



Eric Delhommeau

Dirigeant du Groupe FHV,
Président du Réseau Entreprendre Vendée



Pourquoi avez-vous accepté de devenir parrain de La Cabine ?

En tant que chef d'entreprise, en tant que président de Réseau Entreprendre Vendée il me paraissait tout à fait naturel de répondre à cette invitation. Aider les porteurs de projet qui veulent se lancer dans le monde de l'entrepreneuriat, s'associer aux instances Vendéennes comme la Cci qui œuvrent autour de l'entreprise et pour moi un réel plaisir.

Qu'est-ce qui fait de la Vendée un territoire accueillant pour l'entrepreneuriat ?

Nous le voyons à Réseau Entreprendre Vendée, par rapport aux autres associations des autres départements, les chefs d'entreprises vendéens sont très nombreux à nous rejoindre car ils savent prendre du recul, ils savent que les contacts et les relations sont très importantes et ils savent donner de leur leur pour aider les nouveaux entrepreneurs sur notre territoire.

Quels sont les domaines et champs d'expertises sur lesquels les néo-entrepreneurs doivent être les plus curieux pour accélérer leur développement ?

C'est un sujet sur lequel nous travaillons actuellement « l'innovation ». En tant que chef d'entreprise nous devons au quotidien, nous remettre en question, en créant des nouveaux produits ou services, en faisant évoluer nos produits, nos process, notre périmètre. Celui qui n'innove pas se met en danger vis-à-vis de sa concurrence.

Si vous aviez UN conseil à donner aux startupers ce serait ...

Bien gérer son budget de lancement et le temps de lancement (on se rend compte que les phases d'amorçage sont souvent plus coûteuses que prévues, et que le timing est souvent sous-estimé). Chez REV on appelle ça le coefficient pi. Cela signifie qu'il ne faut pas hésiter lors de la phase de démarrage à multiplier par 3 ces 2 paramètres.



Christophe Rondeau

Directeur Général Opérationnel, Soregor



Pourquoi avez-vous accepté de devenir parrain de La Cabine ?

Le projet « La Cabine » regroupe plusieurs points qui me sont chers : l'innovation, le partage, l'entrepreneuriat. J'espère humblement pouvoir apporter mon regard et mon expérience au profit de futurs entrepreneurs.

Qu'est-ce qui fait de la Vendée un territoire accueillant pour l'entrepreneuriat ?

La Vendée est une terre d'entrepreneurs et de réseaux. Les chefs d'entreprise sont très ouverts au partage et à l'entraide entre « vendéens » !

Le développement économique et l'évolution démographique y sont dynamiques.

L'esprit d'entreprise y est très présent.

Enfin, la Vendée compte de très nombreuses PME/ETI : à taille humaine et de proximité. On peut certainement y nouer de beaux partenariats qui permettent de grandir.

Quels sont les domaines et champs d'expertises sur lesquels les néo-entrepreneurs doivent être les plus curieux pour accélérer leur développement ?

Les domaines à suivre de près sont nombreux et différents selon les projets.

De manière assez générale on peut retrouver entre autres et de manière non exhaustive :

- Les innovations en lien avec leur projet
- Le commercial
- La communication/ marketing : (logo, marque, message, pitch, réseaux...)
- Les nouveaux entrants sur leur marché
- Les ressources financières (capital, financement CT/MT, les levées de fonds)
- Les partenariats

Si vous aviez UN conseil à donner aux startupers ce serait

La remise en question permanente au contact des clients. Il faut sans cesse éprouver et tester son produit/service au contact des clients. Et surtout se remettre en question afin de faire évoluer son offre.

Un 2^{ème} conseil (bonus !) : rechercher des partenaires plutôt que des fournisseurs et des clients. Réussir à coupler l'innovation, la souplesse et la dynamique d'une startup avec la puissance, le réseau et les moyens d'une plus grande est certainement une des clefs du succès.



Christophe Peignet

Directeur Général – Associé, Système U



Pourquoi avez-vous accepté de devenir parrain de La Cabine ?

En tant que membre de la Commission Entreprises Connectées, qui est à l'origine du projet La Cabine, je suis particulièrement sensible aux mutations de l'économie et à l'émergence de nouvelles typologies d'entreprises. Quant à la transformation numérique, elle nous concerne tous. Je suis moi-même professionnel du grand commerce, un secteur en prise direct avec les questions de digitalisation.

Qu'est-ce qui fait de la Vendée un territoire accueillant pour l'entrepreneuriat ?

Les énergies en présence et l'envie positive de réussir ! Mais aussi le fait que la Vendée regorge de collaborateurs fiables et compétents.

Quels sont les domaines et champs d'expertises sur lesquels les néo-entrepreneurs doivent être les plus curieux pour accélérer leur développement ?

L'utilité collective et la simplicité de leur projet.

Si vous aviez UN conseil à donner aux startupers ce serait

Partagez votre vision du monde et n'hésitez pas à échanger sur votre projet afin de le faire évoluer !





LES ESPACES DE CO-WORKING

Les workshops sont en partie délocalisés dans les espaces de coworking du territoire. L'objectif est de pouvoir faire se rencontrer les startups accompagnées avec les acteurs locaux du numérique.





LES PARTENAIRES

NOS PARTENAIRES



AVEC LE SOUTIEN DE...

