

Reprendre une entreprise (CPF)

Les étapes incontournables pour réussir une opération de reprise d'entreprise.

Objectifs

Comprendre le processus de reprise

Définir les critères de sélection et la stratégie de recherche de cible en fonction de ses objectifs et de l'environnement

Identifier les montages juridiques et financiers

Choisir les techniques de diagnostic, d'évaluation et de valorisation de l'entreprise cible

Adapter sa communication dans le cadre de la négociation et de la prise de fonction dans l'entreprise reprise

Public

Toute personne envisageant le rachat d'une entreprise donnant lieu à négociation, évaluation,

Prérequis : Savoir ce qu'est un prix de revient, marge, seuil de rentabilité, connaître les grandes lignes du bilan, du compte de résultat, avoir des notions juridiques sur les différents statuts de l'entreprise

Accessibilité : Formation ouverte aux personnes en situation de handicap. Si besoin, notre équipe étudiera les adaptations pouvant être mises en place pour permettre de suivre la formation.

Délais d'accès : L'accès à la formation est soumis au délai d'acceptation des financeurs et du temps de traitement de la demande : de 7 jours à 2 mois selon le mode de financement.

Compétences visées

A l'issue de l'action, le porteur de projet aura acquis les compétences nécessaires pour

Modéliser un projet de reprise en cohérence avec ses ressources, son environnement, ses objectifs

Préparer un projet de reprise d'entreprise

Evaluer le prix d'une entreprise prix, connaître les démarches juridiques et les montages financiers

Les plus pédagogiques

Animateur :

Nos formateurs sont choisis pour leurs expertises métiers, leurs compétences pédagogiques et leurs connaissances de l'entreprise.

Méthodes :

Une pédagogie interactive favorise l'acquisition des savoirs, savoir-faire et savoir-être. Le formateur apporte des savoirs théoriques mais également un accompagnement des participants vers l'acquisition des compétences et leur validation par la pratique.

Nos salles sont équipées d'outils multimédias et interactifs et de tous matériels en lien avec la thématique traitée.

Groupe de 4 à 10 personnes

Validation / Certification

Recueil des attentes : au démarrage de la formation, les attentes de chaque participant sont

Durée | Prix

10 Jours, 70 Heures

1 800 € NET

Code : DS1004-CE



Eligible au Compte Personnel de Formation !

Date de création : 01-09-2016

Dernière modification : 25-10-2021

Reprendre une entreprise (CPF)

Les étapes incontournables pour réussir une opération de reprise d'entreprise.

répertoriées par le formateur sur le support CCI.

Positionnement : en début de formation, le niveau de chaque participant est évalué par le formateur via un test de positionnement et d'acquis des connaissances.

En cours de formation, des exercices et/ou des mises en situation viennent évaluer l'acquisition des connaissances et capacités de chaque participant.

Evaluation des acquis : en fin de formation, le niveau d'acquisition des connaissances et capacités est évalué individuellement au regard des objectifs de la formation par un test de positionnement et d'acquis des connaissances.

Evaluation qualité : dans le cadre de notre démarche d'amélioration continue, une enquête de satisfaction des participants est réalisée en fin de formation. Une version numérique de ce questionnaire peut être utilisée.

Certificat de réalisation, attestation de formation : à l'issue de la formation, votre certificat de réalisation de cette formation vous sera délivré par les services administratifs de la CCI. En complément et sur demande des participants, une attestation de formation pourra également être remise.

Durée | Prix

10 Jours, 70 Heures

1 800 € NET

Code : DS1004-CE



Eligible au Compte Personnel de Formation !

Date de création : 01-09-2016

Dernière modification : 25-10-2021

Programme

Les questions à se poser avant de se lancer :

- La cohérence Homme projet
- Les impacts professionnels et personnels

Trouver une entreprise à reprendre :

- Le marché de la reprise d'entreprise, les différents acteurs
- Repreneurs / cédants profils et motivation.
- Le déroulement d'un projet de reprise.
- Le cadrage de projet (Fiche-Projet).
- La stratégie de recherche des cibles.
- Etude de marché

Evaluer l'entreprise à reprendre :

- Evaluer la valeur économique de l'entreprise
- Analyse de la liasse fiscale (Bilan Compte de résultat, Annexes)
- La gestion de la trésorerie
- Les calculs de valorisation d'entreprise
- Les particularités d'une entreprise en difficulté

Les diagnostics et les audits :

- Les Audits comptable et financier
- L'Audit Social
- L'Audit Commercial

Reprendre une entreprise (CPF)

Les étapes incontournables pour réussir une opération de reprise d'entreprise.

L'analyse des premières d'offres :

- Les documents nécessaires
- Le contexte
- La cohérence de la cible / projet
- Force et faiblesse de la cible (financier, RH, commercial, patrimoine...)
- Faisabilité de l'offre

Le montage juridique :

- Les statuts des sociétés
- La protection du repreneur
- La holding de reprise
- La lettre d'intérêt, la lettre d'intention
- L'audit juridique
- Accord de non-divulgence ou de confidentialité (la NDA)
- Le protocole d'accord et la Garantie d'Actif-Passif
- Le closing

Identifier le montage financier le plus adapté :

- Le business plan
- Le financement de l'opération (les banques, les fonds d'investissement, les aides publiques...)

La relation cédant/ repreneur, intégrer le facteur Humain :

- Comprendre les motivations du cédant
- Identifier les facteurs de blocage
- La négociation : repérer les points négociables et non négociables

Les premiers jours dans l'entreprise :

- Organiser la passation avec le cédant
- Préparer sa communication avec les salariés,
- Les actions à mettre en œuvre
- Les pièges à éviter

Durée | Prix

10 Jours, 70 Heures

1 800 € NET

Code : DS1004-CE



Eligible au Compte Personnel de Formation !

Date de création : 01-09-2016

Dernière modification : 25-10-2021