

Objectifs :

- Acquérir une connaissance pratique et opérationnelle des Règles Incoterms® 2020.
- Mettre à jour vos pratiques et connaissances avec la version 2020 des Incoterms®.
- Mettre en évidence les subtilités et incidences commerciales et financières.
- Favoriser une compréhension commune du rôle de chacun.
- Savoir manipuler les Incoterms dans la négociation commerciale et la gestion des contrats.

Public :

Collaborateurs d'entreprises chargés des opérations import-export.

Compétences visées :

- Connaître la codification internationale des modalités de transport.
- Savoir adapter ses conditions de livraison aux pratiques internationales.
- Savoir choisir l'Incoterm® adéquat dans la relation commerciale.


Les plus pédagogiques :

Animateur : Consultant expert en développement à l'international

Méthodes :

Intervention pragmatique et opérationnelle alternant apport de connaissances, cas pratiques et échanges d'expériences.

INFORMATION

 1 Jour, 7 Heures

€ 360 € NET

Session(s) à La Roche sur Yon
- 28 novembre 2019 - COMPLET

Programme :

Que retenir des Incoterms® ICC 2020

- Niveau d'utilisation
- La version Incoterms® ICC 2020 versus 2010
- Les incidences dans l'offre commerciale, la négociation, la gestion logistique, administrative, financière et fiscale

Quels sont les objectifs et les limites des Incoterms® ICC 2020 ?

- Transfert des frais
- Transfert des risques
- Obligations documentaires

Que signifie chaque Incoterms® 2020 ?

- Incoterms en détails, variantes et subtilités
- L'assurance de la marchandise requise dans l'Incoterms® 2020
- Le calcul du prix final selon l'Incoterms choisi

Quels sont les critères de sélection ?

- Choix des incoterms par rapport aux attentes et zones géographiques des clients, à la stratégie des concurrents, aux coûts des transitaires, à la réglementation...
- Questions à élucider pour définir le bon Incoterm

Comment négocier le meilleur Incoterms® ICC 2020 ?

- Simulation de négociation