

Optimisez votre gestion des opérations à l'international. Formation certifiante éligible au CPF

Objectifs :

- . Comprendre les règles Incoterms® 2010 pour mieux les utiliser.
- . Identifier les modes de transport et leurs spécificités pour mieux gérer l'acheminement des marchandises dans le respect des coûts et de la réglementation.
- . Maîtriser les trois paramètres (origine, valeur, espèce tarifaire) qui impactent directement la réglementation douanière à l'import comme à l'export.
- . Connaître l'ensemble des techniques de sécurisation des paiements de marchandises à l'international et les risques à maîtriser.
- . Comprendre les exigences documentaires, les formalités et les procédures associées. Identifier les documents en tenant compte des délais et des coûts.
- . Proposer des outils pour optimiser le traitement des opérations et s'adapter à l'émergence des e-docs.

Public :

Assistants, collaborateurs et responsables des services logistiques, achats, commercial, export, expédition ou ADV, et toute personne, amenée à réaliser ou à superviser les opérations à l'international.

Pré-requis: aucun

Compétences visées :

- . Préparer les opérations à l'international.
- . Appliquer les règles Incoterms.
- . Sécuriser les opérations douanières.
- . Traiter la chaîne documentaire Export.

Les plus pédagogiques :

Animateur : Consultants spécialisés en commerce International

Méthodes :

Intervention pragmatique et opérationnelle, alternant apports de connaissances, cas pratiques, études de documents et échanges d'expériences.
Méthodes et outils adaptés à la formation (QCM, exercices d'application...)
Groupe de 4 à 12 personnes.


Validation / Certification :

Passage de la certification à l'issue de la formation - 3H (certificat de Compétences en Entreprise). La certification permet aux salariés ou demandeurs d'emploi de faire reconnaître des compétences détenues à des fins de valorisation d'un parcours, de mobilité ou de candidature à un emploi.

Le CCE s'adresse à tous les profils de candidats, dans tous les secteurs d'activité.

Délivré par CCI France, mis en oeuvre par les centres agréés de formation continue des CCI, le CCE est une reconnaissance formelle, inventoriée par la CNCP et éligible au CPF.

INFORMATION

 9 Jours, 63 Heures + 3 Heures pour la certification

€ 3290 € NET

Session(s) à La Roche sur Yon
- 5, 6, 10, 12, 13, 17 et 30 septembre + 1er et 10 octobre 2019 - Passage du CCE le 14 octobre 2019



Formation régionale



éligible au Compte Personnel de Formation

Programme :

LES INCOTERMS

. Présentation générale des Règles Incoterms®

Comprendre le contexte d'une vente ou d'un achat à l'international.

Comprendre les risques d'une transaction commerciale à l'international : identifier les sources d'information pour identifier les risques ; la place des Incoterms® dans la gestion des risques.

Comprendre l'utilité des Incoterms®.

Définition des Incoterms® et leurs limites : obligations du vendeur et de l'acheteur en fonction des règles des Incoterms® ; les avantages et les inconvénients de chaque Incoterm®.

La question du transfert de propriété (juridique et économique).

. Décrypter les 11 règles Incoterms®

Les différentes familles d'Incoterms® : point de transfert de frais et de risques.

Les Incoterms® de vente, au départ et à l'arrivée.

Les Incoterms® multimodaux, les incoterms maritimes : savoir les utiliser de façon adaptée.

L'impact des Incoterms® sur les plans : contractuel, logistique, financier, sécurité de paiement, documentaire, douanier, fiscal, assurance et commercial.

. Les Incoterms et l'assurance transport

Identifier les risques transport durant une opération d'exportation / importation.

Se protéger efficacement en contractant une assurance transport adaptée.

. Identifier les limites des Incoterms® 2010

Règles Incoterms® et rupture de contrat.

Les points de vigilance.

L'usage du EXW à éviter.

Les variantes des Incoterms® : FOBS américains.

. Incoterms et critères de performance commerciale

Structuration des coûts : calculer le prix de revient selon l'Incoterm® retenu ; calculer son prix d'offre export selon les différentes règles des Incoterms (Etudes de cas et/ou comparatifs).

. Acquérir des outils pour bien choisir l'Incoterm®

Tableaux de répartition des frais et des risques selon les Incoterms® et schémas synthétiques.

Incoterms® et preuves de livraison.

Les points critiques des Incoterms®.

Les Incoterms® à privilégier côté vendeur, côté acheteur.

Les critères de choix en tant que vendeur, en tant qu'acheteur : l'incidence des Règles Incoterms® 2010 sur le prix de vente export et le prix de revient à l'achat.

LE TRANSPORT A L'INTERNATIONAL : le choix du transitaire

. Définition du métier de transitaire : Responsabilités, rôle et mission

Les ratios poids/volume. Les surcharges.

Les cotations transitaires : maîtriser le vocabulaire technique. (THC, ISPS, BAF, CAF...).

Compréhension des termes utilisés : cotations transitaires - Bordereau d'instruction transitaire.

Critères et éléments de choix du transitaire.

. Les modes de transport

Maritime, aérien, routier.

La tarification, calculs des poids volumétriques - la demande de cotation.

. L'emballage & conditionnement

Les unités de charge, conteneurs.

Les risques liés à l'emballage.

. Les documents de transport

Les connaissements maritimes et autres documents.

Le bordereau d'instruction au transitaire.

Les conteneurs maritimes : la déclaration de la masse brute vérifiée (MBV).

Les contrats de transport, BL, seawaybill, FCR FIATA, FBL FIATA, LTA, AWB – CMR CIM.

L'assurance transport (ad valorem).

Les indemnités de transports (DTS).

. L'assurance transport (ad valorem)

. Que faire en cas de litige ?

Critères de choix du mode de transport (comparaisons / cas pratiques)

LES PROCEDURES DOUANIERES

. L'environnement douanier

Les réglementations internationales et les accords bilatéraux.

Le nouveau Code de Douane de l'Union (CDU).

. Connaître les éléments importants de la déclaration en douane

L'espèce tarifaire et l'origine du produit RTC, RCO.

Les avantages et inconvénients des statuts EA et OEA.

Calculer l'assiette des droits et taxes selon l'Incoterm® 2010.

Dédouaner dans le système DELTA, ECS (Export Control System), ICS,...

. Différencier les échanges intra-UE et extra-UE

Intra UE : Les obligations déclaratives ; La DEB et la DES dans l'Union Européenne ;

La procédure de dédouanement ; Les opérations triangulaires

Extra UE : le Document Administratif Unique ; les documents de la liasse export

. Justifier les ventes en exonération de TVA

La nouvelle notion d'exportateur dans le Code des Douanes de l'Union.

. Déterminer le classement tarifaire des marchandises

Structure - règles de classement - aides au classement.

La validation douanière via le RTC.

. Déterminer l'origine des marchandises

Les règles d'origine non-préférentielle et préférentielle.

Les justificatifs d'origine.

Le statut d'exportateur agréé (EA) versus le statut d'exportateur enregistré (EE) dans la base REX de Prodouane, l'aide de la Douane : le RCO et l'IMF.

. Les documents relatifs à l'origine des marchandises

Les attestations « bona fide » sur papier à entête.

Le certificat d'origine modèle communauté européenne.

Les certificats (EUR1 - ATR - EUR-MED) et la déclaration d'origine sur facture (DOF).

Le certificat d'importation SPG FORME A.

. Déterminer les valeurs à déclarer en douane

Valeur statistique / valeur en douane / valeur fiscale.

Les éléments taxables souvent oubliés... aider l'importateur à tout déclarer !

Contrôler les déclarations douanières.

. Accéder à la réglementation douanière afférente aux marchandises

Connaître les formalités à remplir et les mentions obligatoires sur facture.

Anticiper les droits et taxes à l'entrée en UE et à l'entrée dans les pays clients.

Les différentes mesures du commerce extérieur.

. Optimiser vos coûts grâce aux régimes particuliers

Les régimes douaniers particuliers : régimes suspensifs, entrepôts sous douane,...

Les régimes de transit et autres facilités fiscales : carnets ATA , TIR,...

Maîtriser son dédouanement : procédure PDD, DC, PDUC,...

SÉCURISER LES PAIEMENTS À L'INTERNATIONAL : LE CREDIT DOCUMENTAIRE ET SES ALTERNATIVES

. Sécuriser l'encaissement de ses ventes à l'étranger : revue des différentes techniques disponibles

Appréhender les risques financiers dans un contexte géopolitique (risque politique, risque de change, risque pays, risque banque).

Intégrer correctement la sécurisation du paiement dès la rédaction de l'offre ou du contrat commercial.

Les techniques à disposition (Crédit documentaire, lettre de crédit Stand By, garanties de paiement...).

. Situer le Crédit Documentaire à toutes les étapes du contrat commercial

Suivre pas à pas la vie du Crédit Documentaire : ouverture, amendement, remise des documents en banque, paiements ...

Rédiger les documents ou comment éviter les irrégularités en identifiant les spécificités liées à l'établissement de chaque document (facture, document de transport, assurance...)

Repérer les risques couverts

. Le fonctionnement du crédit documentaire

Activités et responsabilités des différents acteurs (exportateurs, banquiers, importateurs, transporteurs).

. Le cadre juridique du crédit documentaire

Les Règles et Usances Uniformes Publication n°600 de la Chambre de Commerce Internationale (RUU 600).

Les Pratiques Bancaires Internationales Standard, publication n°745 de la Chambre de Commerce Internationale (PBIS 745).

. Les crédits documentaires à particularités

Transférable, Back to Back, Revolving.

. Bien choisir le mode de réalisation du crédit documentaire

Paiement à vue.

Paiement différé.

Acceptation.

Négociation.

. Effectuer la remise des documents en banque

Comprendre les étapes qui suivent la présentation des documents en banque.

Le coût d'un crédit documentaire.

. Les alternatives au crédit documentaire

La lettre de Crédit Stand By (SBLC) : intérêts spécifiques, face à face, Crédit Documentaire/SBLC.

Les autres outils de sécurisation de paiement : garanties bancaires, remise documentaire ...

OPTIMISER LE TRAITEMENT DE LA CHAÎNE DOCUMENTAIRE EXPORT

. Les documents à l'exportation

Déroulement de la chaîne documentaire et la liasse documentaire export.

Pourquoi les établir : Les exigences liées aux pays exportateurs et importateur, la particularité du crédit documentaire, autres exigences produit, spécificité acheteur...).

. Gestion des documents liés à l'offre commerciale : Les mentions, pourquoi et quand les envoyer

Les conditions générales de vente à l'exportation.

La confirmation de commande.

. Identifier les documents et les formalités liées aux expéditions définitives

La facture commerciale et les mentions spécifiques.

La facture pro-forma.

La Liste de colisage – bon de livraison « net de réserves ».

Les documents douaniers (DAU "EX", licence d'exportation).

Le Certificat d'Origine – coût et délai.

Les documents de circulation (EUR1, EURMED, ATR).

Les documents de transport (CMR, LTA, Bill Of Lading) : Quand pourquoi les transmettre, l'importance du Bordereau d'instruction transitaire?

Le document d'assurance transport.

. Les autres formulaires CERFA (morceaux choisis) : demandes, licences et déclarations

Le certificat d'inspection, d'assurance, les certificats sanitaires et phytosanitaires.

Les documents relatifs au transport des matières dangereuses.

. Les Procédures, coûts et délais à prendre en compte

Les obligations en matière de visa : Factures Douanières -Factures Consulaires.

Les obligations en matière d'Inspection avant expédition.

. Les outils pour optimiser la gestion de la chaîne documentaire

Les différents outils et les logiciels de traitement des commandes export.

Les outils de dématérialisation de la chaîne documentaire avantages et contraintes:

(factures, documents de transport et d'assurance, CO et EUR1, bordereaux de cargaison, signature, visas électroniques et télé procédures, dématérialisation du CREDOC...).

. Les sources d'information pertinentes

Les sources fiables

Les sites utiles

. Check list- Synthèse- lexique de la logistique internationale bilingue