

## Négociez des contrats commerciaux, les clauses essentielles

### Objectifs :

- Mieux comprendre les clauses essentielles pour mieux les négocier.
- Connaître les principaux effets du contrat à visée commerciale et ses conséquences pour l'entreprise.
- Apprécier les notions de responsabilité.
- Anticiper les litiges et limiter les contentieux.
- Gérer les inexécutions.

### Public :

Commercial(e), assistant(e), service ADV, comptable, toute personne amenée à négocier et formaliser des contrats à viser pouvant engager l'entreprise.

**Pré-requis :** Aucun.

### Les plus pédagogiques :

#### Méthodes :


- Apports techniques concrets, adaptés à des non juristes, études de cas pratiques apportés par le formateur, échanges. Bibliographie, remise d'un support pédagogique.
- Méthodes et outils adaptés à la formation (mise en situation, QCM, exercices d'application...).

**Animateur :** Avocat spécialiste du droit des affaires.

### Validation / Certification :

Attestation de fin de formation.

## INFORMATION

 2 jours, 14 heures

€ 625 € NET

**Session(s) à Prochaines dates**

- Nous consulter



Formation Régionale

## Programme :

### Le cadre juridique de l'activité des entreprises

- La liberté du commerce et de l'industrie
- Les principes généraux du droit de la concurrence
- Les règles essentielles du droit de la consommation

### Conclure en contrat commercial

- La notion de contrat
- La période précontractuelle (pourparlers, les avant-contrats, leur rupture)
- La formation du contrat (consentement, capacité, objet, cause, nullité)
- Le contenu du contrat
  - . Les clauses contractuelles
  - . Les clauses incontournables d'un contrat commercial
  - . Les clauses abusives
- Les usages commerciaux
- Les effets du contrat (à l'égard des parties, à l'égard des tiers)

### La vie du contrat commercial

- Exécution du contrat
- Révision du contrat
- Inexécution du contrat
- Que faire pour prévenir l'inexécution d'un contrat commercial ? (suspension, résiliation, résolution, pénalités) : Réflexes pratiques en cas d'inexécution ; La résolution du conflit
- La responsabilité contractuelle
- Rupture du contrat (JCP sur la rupture brutale des relations commerciales établies)

### La particularité des contrats électroniques