

Sécuriser les paiements à l'international: le crédit documentaire et ses alternatives

Formation Continue - Développement à l'International



Appréhendez les différentes techniques de paiement à l'international pour allier performance et sécurité.

Objectifs :

- Identifier les principaux risques de non-paiement (solutions bancaires et assurances).
- Connaître l'ensemble des techniques de sécurisation des paiements à l'international.
- Découverte de l'assurance-crédit et des principaux moyens de paiement.
- Maîtriser la gestion d'un crédit documentaire.
- Recenser les documents couramment requis dans un crédit documentaire.
- Repérer les éléments susceptibles de provoquer des réserves en banque.

Public :

Toute personne chargée de négocier les aspects financiers des contrats internationaux ou d'en assurer le suivi et l'exécution.

Pré-requis : maîtriser les règles Incoterm® 2010.

Compétences visées :

- Connaître l'environnement international et son impact sur les modalités de paiement.
- Identifier les solutions bancaires pour sécuriser la transaction à la fois pour l'acheteur et le vendeur.
- Choisir une solution adaptée pour sécuriser le paiement en fonction du contexte de la transaction.
- Mettre en place une veille pour identifier les risques.

Les plus pédagogiques :

Méthodes :

Intervention pragmatique et opérationnelle, alternant apports de connaissances, cas pratiques, études de documents et échanges d'expériences.
Méthodes et outils adaptés à la formation (QCM, exercices d'application...).

Animateur : Consultant expert en commerce international.

Validation / Certification :

Evaluation des connaissances acquises en fin de formation.
Attestation de fin de formation.
Possibilité de certification CCE.

INFORMATION

2 Jours, 14 Heures

€ 670 € NET

Session(s) à La Roche sur Yon

- Les 15 et 16 juin 2020

- Les 8 et 9 octobre 2020



Formation Régionale

Programme :

Sécuriser l'encaissement de ses ventes à l'étranger: revue des différentes techniques disponibles

- Appréhender les risques financiers dans un contexte géopolitique (risque politique, risque de change, risque pays, risque banque).
- Intégrer correctement la sécurisation du paiement dès la rédaction de l'offre ou du contrat commercial - Les techniques à disposition (Crédit documentaire, lettre de crédit Stand By, garanties de paiement...).

Situer le crédit documentaire à toutes les étapes du contrat commercial

- Suivre pas à pas la vie du Crédit Documentaire : ouverture, amendement, remise des documents en banque, paiements ...).
- Rédiger les documents ou comment éviter les irrégularités en identifiant les spécificités liées à l'établissement de chaque document (facture, document de transport, assurance...).
- Repérer les risques couverts.

Le fonctionnement du crédit documentaire

- Activités et responsabilités des différents acteurs (exportateurs, banquiers, importateurs, transporteurs).

Le cadre juridique du crédit documentaire

- Les Règles et Usances Uniformes Publication n°600 de la Chambre de Commerce Internationale (RUU 600).
- Les Pratiques Bancaires Internationales Standard, publication n°745 de la Chambre de Commerce Internationale (PBIS 745).

Les crédits documentaires à particularités

- Transférable, Back to Back, Revolving.

Bien choisir le mode de réalisation du crédit documentaire

- Le Paiement à vue, le Paiement différé, l'Acceptation, la Négociation.

Effectuer la remise des documents en banque

- Comprendre les étapes qui suivent la présentation des documents en banque - Le coût d'un crédit documentaire.

Les alternatives au crédit documentaire

- La lettre de Crédit Stand By (SBLC) : intérêts spécifiques, face à face, Crédit Documentaire/SBLC.
- Les autres outils de sécurisation de paiement : garanties bancaires, assurance-crédit, Remise Documentaire...