

# Communiqué de presse

Jeudi 21 octobre 2010

## Les entreprises vendéennes à l'international

Présentation de l'observatoire international 2010, par Armelle Rebuffet, CCI international et des actions d'accompagnement à l'international par Fernando Delgado et Karine Martin de la CCI de la Vendée.

### L'accompagnement de la CCI de la Vendée :

#### Des outils et des ressources pour se développer à l'international

Lorsqu'une entreprise veut vendre ou acheter à l'étranger, les premiers pas ne sont pas simples. Afin d'aider les dirigeants, la CCI de la Vendée et CCI International proposent une offre complète pour structurer sa démarche à l'export.

#### Les étapes pour structurer sa démarche à l'International



## La CCI de la Vendée accompagne les entreprises pour :

### - Mesurer et exprimer les besoins et capacités à exporter : DECLIC EXPORT

Pour apporter un premier niveau de réflexion sur **le potentiel de l'entreprise à exporter** et aider le dirigeant à mettre en oeuvre ses projets avec des risques acceptables, la CCI propose de faire le point sur ses projets, en priorisant les actions essentielles grâce à un dispositif adapté : **DECLIC EXPORT**.

- Entretien d'une demi journée avec le dirigeant (ou une équipe élargie) et le conseiller CCI pour établir un constat et identifier des voies d'évolution
- Restitution, rédigée par le conseiller, en face en face. La restitution est visuelle "incitant à l'action" sur le projet prioritaire et situant le potentiel export de votre entreprise

### - Accompagner les entreprises dans leurs besoins d'achat, de sous-traitance ou de fabrication à l'étranger : DECLIC ACHAT INTERNATIONAL

Les conseillers CCI aident le dirigeant à déterminer **le potentiel à acheter, sous-traiter ou fabriquer à l'étranger**. Ils identifient avec les actions clefs à mettre en oeuvre par le biais de l'outil **DECLIC ACHAT INTERNATIONAL**.

- Entretien d'une demi journée avec le dirigeant (ou une équipe élargie) et le conseiller CCI pour établir un constat et identifier des voies d'évolution
- Restitution, rédigée par le conseiller, en face en face. La restitution est visuelle "incitant à l'action" sur le projet prioritaire et situant le potentiel achat à l'étranger de votre entreprise

### - Informer et orienter les démarches à l'international

Par des **outils synthétiques et pragmatiques**, la CCI de la Vendée aide à :

- apporter un premier niveau d'information sur les pays
- identifier la réglementation européenne applicable à son activité et à ses produits
- rechercher et sélectionner des distributeurs, clients, fournisseurs, partenaires .... à l'international
- à faire appréhender ou approfondir le potentiel d'un marché ou d'un secteur et rencontrer des experts en entretien individuel
- à mobiliser des ressources pour l'accompagner dans sa démarche à l'export

## - Travailler ensemble à l'international

La mondialisation et le développement des nouvelles technologies confortent la réalité de l'économie de réseau. Dans ce contexte, agir collectivement contribue à l'ouverture et la dynamique des Entreprises.

La CCI de la Vendée propose au chef d'entreprise de participer à :

- Des missions de prospection
- Des visites de salon
- Des ateliers d'échange...

## - La Formation

Le Centre d'Etude des Langues accompagne les entreprises dans leurs projets de formation en langues étrangères (anglais, allemand, espagnol, italien, portugais, russe, chinois, roumain, polonais...

### Quelques chiffres sur les actions de la CCI de la Vendée en 2009

- **251** rendez-vous liés à la thématique export
- **149** entreprises rencontrées
- Formation CEL : **110** entreprises / **490** stagiaires formés / **10 500** heures dispensées
- Centre de Formalité des Entreprises (CFE) : plus de **4 000** visas de document export par an  
environ **220** entreprises sollicitent le CFE pour **900** appels par an

### Quelques chiffres sur les actions de CCI International en 2009

- 179 prestations structurantes réalisées (dont **44 entreprises vendéennes**)
- 24 missions individuelles
- 25 opérations collectives organisées pour 115 entreprises participantes (dont **25 vendéennes**)
- 107 entreprises accompagnées à l'étranger (**23 entreprises vendéennes**)
- 26 réunions thématiques, ateliers et formations
- 36 rencontres pays/sectorielles (**220 entreprises vendéennes participantes**)
- 61 manifestations organisées dans les CCI
- 25 manifestations clubs (**35 entreprises vendéennes participantes**)

## Chiffres sur l'export :

La **Vendée** représente 16 % des 2 400 exportateurs régionaux, soit 373 exportateurs en Vendée. Cependant cela représente 11 % du CA export régional.  
Estimation du Chiffre d'Affaires Export (CAE) en Pays de la Loire : plus de 15 milliards d'euros.



La Vendée exporte 1,650 milliard d'euros, ce qui représente 11,85 % du PIB vendéen (PIB Vendée : 13,927 milliards) alors que le CAE en Pays de la Loire (15 milliards d'euros) représente 17,62 % du PIB Régional (PIB Pays de la Loire : 85,128 milliards).

En Vendée 58 établissements représentent 69,5 % du CAE vendéen.

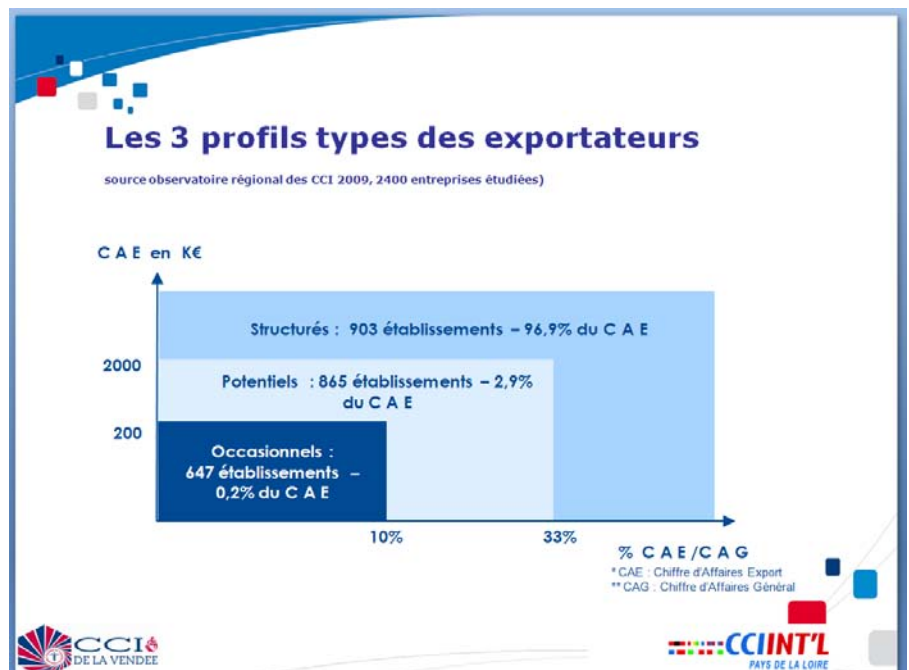
L'ancienneté de la démarche export : en Vendée, seulement 19 % des entreprises ont démarré la démarche export il y a 5 ans ou moins, contre 27 % au niveau régional.

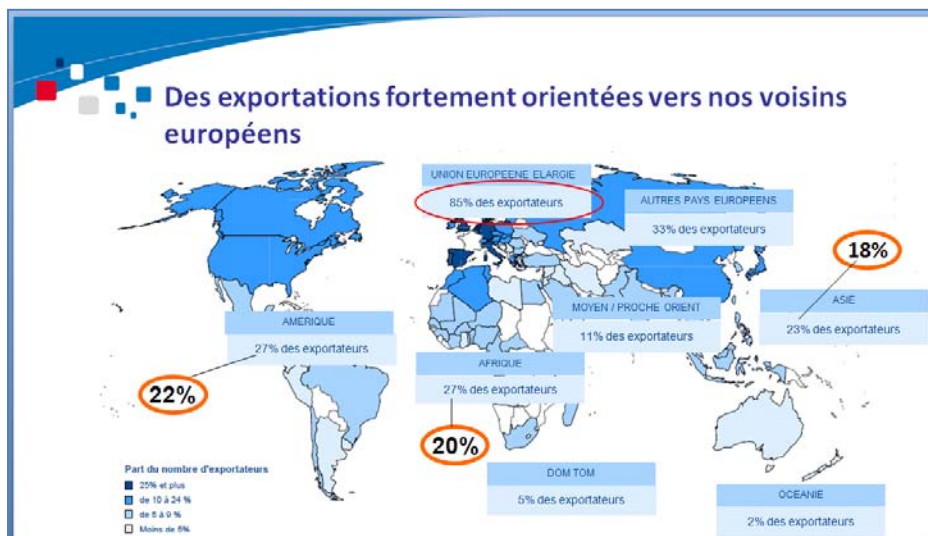
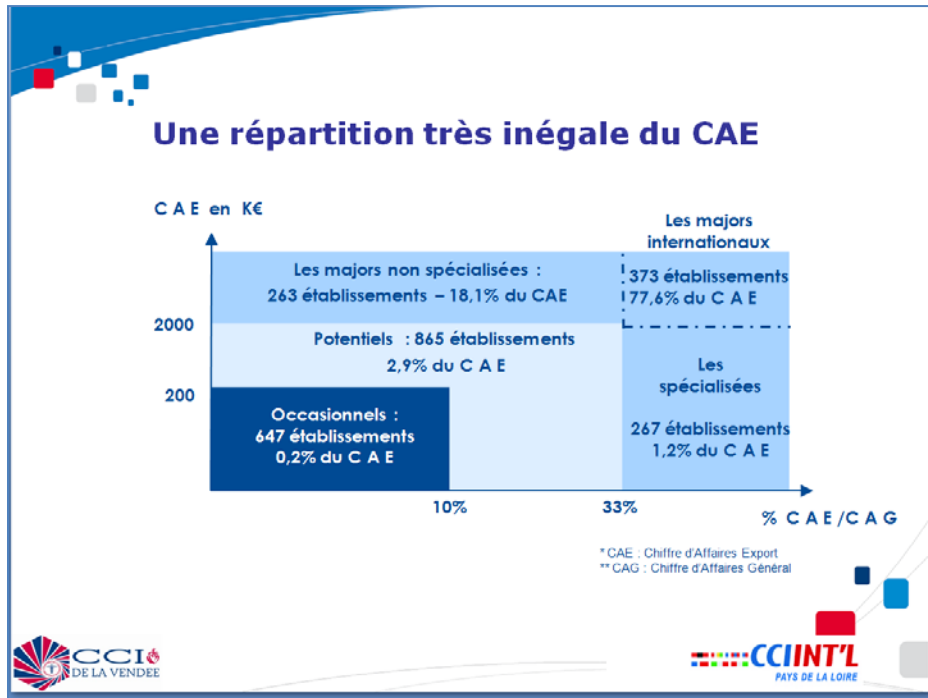
L'effectif dédié à l'international est de 53 % en Vendée contre 47 % au niveau régional.

### Au niveau régional :

En Loire Atlantique, 121 établissements représentent 79,4 % du CAE de LA

- les 20 premiers exportateurs représentent 36% du CAE
- les 40 premiers exportateurs représentent 50% du CAE





En orange les chiffres Vendéens



Seul 1 exportateur sur 2 dispose d'un site internet ou d'une plaquette en langue étrangère

## **Prochaines actions proposées :**

### **Le 4 Novembre 2010 :**

- L'Assurance Prospection Coface (à la CCI de la Vendée)

### **Le 7 décembre 2010 :**

- Réunion Achats avec la CDAF (à la CCI de la Vendée)

### **Le 8 Décembre 2010 :**

- Journée Pays « COLOMBIE » (à la CCI de la Vendée)

### **Pour 2011 à la CCI de la Vendée**

**Journée Pays USA :** Droit Commercial et aspects Juridiques

#### **L'Allemagne :**

- La distribution en Allemagne

#### **UBIFRANCE :**

- Les aides, le VIE, les missions économiques dans le monde

Pour plus d'informations, contact presse :

Cécile Foucault-Gandaubert au 02 51 45 32 79 - [cecile.foucault@vendee.cci.fr](mailto:cecile.foucault@vendee.cci.fr)