

L'ÉCOLE DES MANAGERS DE VENDEE



DIRECTION & STRATEGIE

FINANCE & GESTION

MANAGEMENT

PROJET DE REPRISE



Fondée sur l'idée de favoriser la transmission d'entreprise, l'Ecole des Managers de la Vendée a réussi le pari de former des repreneurs pour assurer la survie des entreprises sur le territoire vendéen.

Aujourd'hui, l'Ecole des Managers de Vendée s'affirme comme l'école des dirigeants, décideurs d'entreprise, responsables, repreneurs, développeurs, créateurs, la diversité des profils faisant la force, la pertinence et l'originalité de cette formation.

EDM dispose aujourd'hui, après plus de quatre ans d'existence, d'une expérience et d'un savoir-faire uniques dans son domaine.

En intégrant l'EDM, vous bénéficierez tout d'abord de cours vous permettant d'acquérir un solide bagage de savoir en matière de gestion, développement commercial, de management car « *il n'y a de richesses que d'hommes* » (Jean Bodin, 17^{ème} siècle).

La pédagogie de la formation basée sur une démarche participative, dispensée par une équipe d'enseignants experts, s'appuyant en particulier sur la situation de chacun, contribuera à l'acquisition des connaissances et à la maîtrise du savoir, favorisées par la non concurrence entre les participants ce qui favorise la discussion.

L'intérêt porté par les entreprises est le meilleur témoignage de la confiance et de la qualité des solutions qu'EDM peut leur apporter.

Ainsi « *suivre l'EDM* » ne se limite pas à la délivrance d'un certificat, ni au titre octroyé pour le cycle complet.

EDM est une école de forte exigence académique, d'une grande densité de contenus qui suppose un investissement plein de chacun des participants autant dans l'acquisition des savoirs que dans les comportements. C'est en quelque sorte un moment de ressourcement personnel et professionnel qui suppose une totale implication et une discipline individuelle, nécessaires à l'obtention d'une vraie valeur ajoutée humaine et professionnelle.

En outre, la démarche de l'EDM, c'est d'accompagner chacun, dans le déroulement du cursus mais aussi au-delà afin de favoriser pour celui-ci un parcours de progrès.

La richesse du cursus, ses différentes modalités d'accession (cycle complet, modules, blocs) doivent permettre à chacun de trouver réponse à ses besoins, que ce soit en acquisition de savoir, en perfectionnement, ou par rapport à un projet précis.

Nous sommes à votre entière disposition pour mettre nos atouts à votre service.

Luc AVOT
Responsable du Service Formation

L'Ecole des Managers vise à vous accompagner dans la gestion ou la reprise de l'entreprise.

Nos missions sont :

- ↪ De vous accompagner dans la reprise ou le développement de l'entreprise
- ↪ De vous transmettre de nouvelles connaissances
- ↪ D'animer un réseau de chefs d'entreprises

Nos atouts majeurs :

- ↪ Etre sur mesure : Le parcours de formation est réalisé en fonction de vos besoins.
- ↪ Etre concret : La pédagogie est construite à partir de la situation de l'entreprise.

Les domaines de développement de vos compétences

- Direction générale et stratégie
- Finance et contrôle de gestion
- Marketing
- Ressources humaines
- Organisation et qualité
- Achats
- Management opérationnel
- Communication
- Leadership
- Accompagnement managérial

Les validations possibles des programmes selon vos besoins

Le programme de formation de l'Ecole des managers a reçu une double reconnaissance, réseau des CCI et RNCP, gage de qualité. Le diplôme de niveau II « **Chef d'entreprise, développeur de PME** » implique un travail rigoureux tout au long du parcours de formation et un investissement de la part de chaque participant à ce programme. Ces accréditations couronnent le travail d'un corps professoral de haute qualité, d'un réseau national de partenaires et d'une pédagogie concrète à forte valeur ajoutée pour toutes nos formations, courtes et longues.

Conditions d'obtention de la certification pour le cycle complet

Pour obtenir la certification dans sa totalité, le participant doit justifier d'un taux de réussite global (appliqué à l'ensemble des épreuves) de 60 % (12/20).

Conditions d'obtention de la certification par la Validation des Acquis de l'Expérience :

La délivrance du titre « Chef d'entreprise développeur de PME » peut être réalisé par le jury de VAE (Jury de certification), qui suite à l'étude du dossier du candidat à la VAE et après entretien avec ce dernier, statue sur la validation des acquis.

Pour en savoir plus : nous contacter

L'ÉCOLE DES MANAGERS DE VENDEE

OBJECTIFS

Renforcer les compétences du dirigeant pour accroître les performances de l'entreprise.

Faire de la transmission de l'entreprise une opportunité de développement.

Public concerné

Tous dirigeants en poste

Repreneur interne

Héritier d'une entreprise familiale ou collaborateur de l'entreprise

Repreneur externe

Dans le cadre du rachat d'une entreprise

Pédagogie EDM : méthode de progrès

L'École des managers associe un accompagnement personnalisé et une formation sur mesure.

Points clefs

- Définition de la **Feuille de route**
- **Audit** de l'entreprise
- **Séminaire stratégique**
- Rendez-vous **individualisés**

Une gamme complète selon vos besoins

Les cycles courts sont issus du cycle complet.

5 Formules

- EDM Cycle long

Durée : 60 jours + intégration au réseau EDM

- Cycle court : Initiation à la gestion d'entreprise

Durée : 28 jours

- Cycle court : Diagnostiquer l'entreprise

Durée : 10 jours

- Cycle court : Conduite de projet et développement de l'entreprise

Durée : 22 jours

- Cycle modulaire

Intégration au réseau des entreprises EDM

Objectif : Travailler en réseau

- Réunions mensuelles entre responsables de PME/PMI
- Réunions plénières
- Participations à des conventions d'affaires,
- Visites d'entreprises

L'École des Managers de Vendée est membre du réseau national EDM animé par l'Assemblée des Chambres Françaises de Commerce et d'Industrie

UNE GAMME COMPLETE SELON LES BESOINS DE CHAQUE PERSONNE, DE CHAQUE ENTREPRISE

LES DOMAINES DE COMPETENCES

	Initiation à la gestion d'entreprise					Audit			Conduite de projet et développement d'entreprise						
MODULES	Direction stratégie	Gestion et finances	Marketing / Action commerciale	/ Droit des sociétés / Fiscalité	Management	Communication	Séminaire autodiagnostique	Visites d'entreprises	Elaboration d'un plan d'action	Développement de projet + Chantiers	Achats	Organisation et qualité	Développez son leadership	Culture et innovation	Techniques de transmission
CYCLE COMPLET 60 jours répartis en 11 mois	Certifié titre niveau II chef d'entreprise développeur de PME														
CYCLE Initiation 28 jours	Acquisition de savoirs														
CYCLE Audit 10 jours						Elaborer un diagnostic de l'entreprise									
CYCLE Conduite de projet A déterminer									Approfondir des connaissances et travailler sur un projet de développement						
CYCLE Modulaire	Acquérir une ou plusieurs compétences clefs par choix du module														

Profitez de l'expérience et l'expertise de nos intervenants

Communication

Isabelle JUDEAUX

Titulaire d'un DESS de Psychologie sociale et de psychologie du travail, diplômée de l'université de Nantes.

Responsable de formation en entreprise pendant 1 an.
Consultante formatrice / chargée d'études RH pendant 17 ans
Consultante indépendante basée à Vallet.

Elle intervient sur les champs de la communication, du management, de la gestion du temps, gestion des tensions et des conflits dans les relations inter-personnelles, entretien annuel d'évaluation et entretien professionnel, conduite de réunion, résolutions de problèmes.

Gestion et Finance

Jean-Yves LAUCOIN

Expert Comptable Diplômé - Commissaire aux Comptes – consultant formateur. Il a suivi une formation diversifiée dans les domaines de la gestion, du droit, de l'économie, de la fiscalité, du social...

Gérant du Cabinet LAUCOIN & Associés et de la Société CL AUDIT .

Il anime en collaboration avec trois associés le Groupe d'Experts Comptables du Pays des Olonnes (GECPO) qui emploie 37 collaborateurs et intervient auprès d'entreprises de toutes tailles et de tous les secteurs de la Région Ouest pour des missions de suivi comptable, d'évaluation, d'audit, de révision, d'organisation, et d'accompagnement...)

Parallèlement, il est consultant-formateur et anime différentes formations dans le domaine comptable, juridique et fiscal (créateur d'entreprise, négociation bancaire, reprise d'entreprise, lire et comprendre les états financiers....).

Action Commerciale

Jérôme GIERSCH

Diplôme de Technicien en Organisation et Gestion d'Entreprise (Option Action et Gestion Commerciales) Niveau III à l'IFOCOP en 1990/1991

Dirigeant d'Entreprise : E-TO, agence conseil en communication interactive de 1998 à 2003.

Assistant Marketing - Responsable Télémarketing : Chèque-Déjeuner de 1991 à 1993.

Responsable Promotion des Ventes : Société Jadet (groupe VALEO) de 1989 à 1990.

Assistant Télémarketing : Phone Communication et Téléperformance de 1987 à 1989.

Domaines d'intervention : Intelligence économique et Veille stratégique-concurrentielle

Marketing Stratégique et Marketing opérationnel

Commerce électronique – Web Marketing

Marketing Direct et Télémarketing

Management et gestion de projet

Techniques de vente

Communication comportementale

Stratégie

Yann SONNECK

Diplômé de l'ESC Rennes, son parcours est bâti autour de 3 principales expériences professionnelles : d'abord la vente, puis le management d'équipes commerciales, ensuite la direction de centres de profits

Domaines d'expertises :

Stratégie d'entreprise

Relations commerciales et techniques de vente France et internationale

- Négociation et résolution de conflits

- Management, entretiens individuels

Animation de réunion, prise de parole en public

Gestion du temps

Indicateurs de gestion et tableau de bord

Management

Bruno LETELLIER

Diplôme de l'Institut d'Etudes Politiques de Paris.

Diplôme d'Etudes Supérieures de Droit. Paris I – Panthéon – Sorbonne..

Directeur filiale de la ligne de produits marchés de capitaux –INDOSUEZ CHANGE CONSEIL

Responsable formation – Direction des Ressources Humaines – CREDIT AGRICOLE INDOSUEZ

Depuis janvier 2002 Consultant formateur en relations humaines, communication et management.

Organisation et qualité

Alain WEINACHTER

Spécialiste de l'Amélioration Continue. Chef de projet et World-Class Manufacturing Engineer jusqu'en 2003.

Formation et accompagnement des entreprises dans les domaines de l'organisation, la qualité, le management, la communication et la sécurité.

20 années d'expérience significative en production, logistique, GPAO, méthodes process, communication et management des équipes opérationnelles. Formé aux principes de l'Amélioration Continue par Proconseil, l'Institut Renault et l'Institut Kaizen. A collaboré au développement des entreprises suivantes : Agfa-Gevaert, Zodiac, CarnaudMetalBox, en France et en Europe.

ORGANISATION

Lieu et contact

- Ecole des Managers de Vendée, Chambre de Commerce et d'Industrie de la Vendée, 28 Boulevard d'Angleterre, 85000 La Roche sur Yon
- Contact : *Séverine CHARLON* - 02-51-47-70-84 – e mail : severine.charlon@vendee.cci.fr

Durée, rythme et calendrier

- Les cycles de formation s'inscrivent dans le programme du cycle complet.
- Sur l'ensemble du cycle, une moyenne de 1 à 2 jours par semaine, hors vacances scolaires
- Calendrier : de janvier à décembre 2011

Admission et inscription

- Etre impliqué(e) dans un projet de reprise
- Sur dossier de candidature et entretien préalable

Validation et suivi

- Titre RNCP niveau II « Chef d'entreprises développeur de PME »
- Certificat Consulaire « Ecole des Managers de Vendée »
- Possibilité d'adhésion au Club des Managers

Coût

- Droits d'inscription : en fonction de la formule choisie (exonérés de TVA)
- Frais de déplacement, d'hébergement et de restauration à la charge du participant

LE RESEAU NATIONAL

Permet l'enrichissement et la formalisation des pratiques et outils spécifiques à la reprise d'entreprise

Résultats globaux

- 1 000 managers formés,
- 95% de transmissions réussies,
- un chiffre d'affaires en hausse de 20 %, en moyenne

LE CLUB DES MANAGERS

- Solide réseau relationnel
- Rencontres régulières pour conférences, visites d'entreprises ou encore activités de loisirs
- Congrès national des Ecoles et Clubs de Managers

QUELQUES REFERENCES

Sarl BATIMENT PREFA – SNEA ARNAUD – SODIMAT – Sarl ASMA – Sarl DESPRET – Sarl Sellerie MERCIER – Garage BONNIERE – LES CREATIONS TELOR – CFR MARIONNEAU – Sarl SOFAREB –FRANCHETEAU MACONNERIE -Sarl GAUVRIT – IGO – BODIN SAS – HUGUET – ARMINS – MATMOND – Sarl VINCENDEAU – DEVIC AMINCISSEMENT – ROUTHIAU et Fils – Sarl ETUDES SERVICES PLUS – TEXIER SARL– SIL – VALOT TP – SADEV – WOLFF



École des Managers

**PRE INSCRIPTION
ECOLE DES MANAGERS Promotion 2011**

Nom.....

Prénom.....

Entreprise.....

Adresse complète.....

.....

Téléphone.....

Télécopie.....

E-Mail.....

Secteur d'activité.....

➔ Souhaite recevoir un dossier de candidature à compléter

A retourner à :

ECOLE DES MANAGERS DE VENDEE
Chambre de Commerce et d'Industrie de la Vendée
28 Boulevard d'Angleterre
85000 LA ROCHE SUR YON

Fax : 02 51 47 70 89