



ÉCOLE DES MANAGERS DE VENDEE
CCI de la Vendée – 28 Boulevard d'Angleterre – 85000 LA ROCHE SUR YON
Tél. 02 51 47 70 84 – Fax 02 51 47 70 89
E-mail : severine.charlon@vendee.cci.fr – Site : www.vendee.cci.fr



Fondée sur l'idée de favoriser la transmission d'entreprise, l'Ecole des Managers de la Vendée a réussi le pari de former des repreneurs pour assurer la survie des entreprises sur le territoire vendéen.

Aujourd'hui, l'Ecole des Managers de Vendée s'affirme comme l'école des dirigeants, décideurs d'entreprise, responsables, repreneurs, développeurs, créateurs. La diversité des profils fait la force, la pertinence et l'originalité de cette formation.

L'EDM dispose aujourd'hui, après plus de cinq ans d'existence, d'une expérience et d'un savoir-faire uniques dans son domaine.

En intégrant l'EDM, vous bénéficiez tout d'abord de cours vous permettant d'acquérir un solide bagage de savoir en matière de gestion, développement commercial et de management car « *il n'y a de richesses que d'hommes* » (Jean Bodin, 17ème siècle).

La pédagogie de l'EDM est basée sur une démarche participative, dispensée par une équipe d'enseignants experts. Les enseignements s'appuient sur la situation de chacun, ce qui contribue à l'acquisition des connaissances et à la maîtrise du savoir. La non concurrence entre les participants favorise la discussion.

L'intérêt porté par les entreprises est le meilleur témoignage de confiance et de qualité pour l'EDM.

Ainsi « *suivre l'EDM* » ne se limite pas à la délivrance d'un certificat et au titre octroyé pour le cycle complet.

L'EDM est une école de forte exigence académique, d'une grande densité de contenus qui suppose un investissement plein de chacun des participants. C'est en quelque sorte un moment de ressourcement personnel et professionnel qui suppose une totale implication et une discipline individuelle.

En outre, la démarche de l'EDM est d'accompagner chacun, dans le déroulement du cursus mais aussi au-delà, afin de favoriser un parcours de progrès.

La richesse du cursus, ses différentes modalités d'accession (cycle complet, modules, blocs) doivent permettre à chacun de trouver réponse à ses besoins, que ce soit en acquisition de savoir, en perfectionnement, ou par rapport à un projet précis.

Nous sommes à votre entière disposition pour mettre nos atouts à votre service.

Luc AVOT
Responsable du Service Formation



L'ÉCOLE DES MANAGERS DE VENDEE



École des Managers

**L'École des Managers vise
à vous accompagner
dans la gestion ou
la reprise de l'entreprise**



Nos missions sont

- De vous accompagner dans la reprise ou le développement de l'entreprise
- De vous transmettre de nouvelles connaissances
- D'animer un réseau de chefs d'entreprises

Nos atouts majeurs

- Etre sur mesure : le parcours de formation est réalisé en fonction de vos besoins.
- Etre concret : la pédagogie est construite à partir de la situation de l'entreprise.

Les domaines de développement de vos compétences

- Direction générale et stratégie
 - Finance et contrôle de gestion
 - Marketing
 - Ressources humaines
 - Organisation et qualité
 - Achats
-
- Management opérationnel
 - Communication
 - Leadership
 - Accompagnement managérial



Les validations possibles des programmes selon vos besoins

Le programme de formation de l'École des managers a reçu une double reconnaissance, réseau des CCI et RNCP, gage de qualité. Le diplôme de niveau II « **Chef d'entreprise, développeur de PME** » implique un travail rigoureux tout au long du parcours de formation et un investissement de la part de chaque participant à ce programme. Ces accréditations couronnent le travail d'un corps professoral de haute qualité, d'un réseau national de partenaires et d'une pédagogie concrète à forte valeur ajoutée pour toutes nos formations, courtes et longues.

Conditions d'obtention de la certification pour le cycle complet

Pour obtenir la certification dans sa totalité, le participant doit justifier d'un taux de réussite global (appliqué à l'ensemble des épreuves) de 60 % (12/20).

Conditions d'obtention de la certification par la Validation des Acquis de l'Expérience

La délivrance du titre «Chef d'entreprise développeur de PME » peut être réalisé par le jury de VAE (Jury de certification), qui suite à l'étude du dossier du candidat à la VAE et après entretien avec ce dernier, statue sur la validation des acquis.

Pour en savoir plus : nous contacter

CCI de la Vendée
28 boulevard d'Angleterre
85000 LA ROCHE SUR YON
www.vendee.cci.fr

<p>Responsable pédagogique Séverine CHARLON Tél : 06.73.67.80.27</p>	<p>Assistante pédagogique Jacqueline HERAUD Tél : 02.51.47.70.92</p>
--	--



Formation organisée avec le concours financier de la Région des Pays de la Loire et du FSE



La formation en fonction de votre projet

	Acquisition de connaissances							Audit			Conduite de projet et développement d'entreprise			
MODULES	Direction stratégique	Gestion et finances	Marketing / Action commerciale	Droit des sociétés / Fiscalité	Management	Leadership	E Commerce	Achats et risques clients	Séminaire autodiagnostic	Visites d'entreprises	Elaboration d'un plan d'action	Chantiers d'analyse Stratégie, Finances, Contrôle de gestion, Action commerciale	Accompagnement individuel	Communiquer à l'oral
CYCLE COMPLET 60 jours répartis en 11 mois 9 900 €	Cycle complet avec certification niveau bac + 3 Titre RNCP « chef d'entreprise développeur de PME »													
CYCLE INITIATION A déterminer En fonction de parcours	Fondamentaux													
CYCLE CONDUITE DE PROJET A déterminer En fonction de parcours								Diagnostic d'entreprise + Approfondir des connaissances et travailler sur un projet de développement						
CYCLE MODULAIRE	Acquérir une ou plusieurs compétences clefs par choix du module													

Communication : Isabelle JUDEAUX

- Titulaire d'un DESS de Psychologie sociale et de psychologie du travail, diplômée de l'université de Nantes.
- Responsable de formation en entreprise pendant 1 an.
- Consultante formatrice / chargée d'études RH pendant 17 ans.
- Consultante indépendante basée à Vallet.
- Elle intervient sur les champs de la communication, du management, de la gestion du temps, gestion des tensions et des conflits dans les relations inter-personnelles, entretien annuel d'évaluation et entretien professionnel, conduite de réunion, résolutions de problèmes.

Gestion et Finance : Jean-Yves LAUCOIN

- Expert Comptable Diplômé - Commissaire aux Comptes – consultant formateur. Il a suivi une formation diversifiée dans les domaines de la gestion, du droit, de l'économie, de la fiscalité, du social...
- Gérant du Cabinet LAUCOIN & Associés et de la Sté CL AUDIT .
- Il anime en collaboration avec trois associés le Groupe d'Experts Comptables du Pays des Olonnes (GECPO) qui emploie 37 collaborateurs et intervient auprès d'entreprises de toutes tailles et de tous les secteurs de la Région Ouest pour des missions de suivi comptable, d'évaluation, d'audit, de révision, d'organisation, et d'accompagnement...)
- Parallèlement, il est consultant-formateur et anime différentes formations dans le domaine comptable, juridique et fiscal (créateur d'entreprise, négociation bancaire, reprise d'entreprise, lire et comprendre les états financiers...)

Action Commerciale et E-commerce : Jérôme GIERSCH

- Diplôme de Technicien en Organisation et Gestion d'Entreprise (Option Action et Gestion Commerciales) Niveau III à l'IFOCOP en 1990/1991
- Dirigeant d'Entreprise : E-TO, agence conseil en communication interactive de 1998 à 2003.
- Assistant Marketing - Responsable Télémarketing : Chèque-Déjeuner de 1991 à 1993.

- Responsable Promotion des Ventes : Société Jadet (groupe VALEO) de 1989 à 1990.

- Assistant Télémarketing : Phone Communication et Téléperformance de 1987 à 1989.

Stratégie : Yann SONNECK

- Diplômé de l'ESC Rennes, son parcours est bâti autour de 3 principales expériences professionnelles : d'abord la vente, puis le management d'équipes commerciales, ensuite la direction de centres de profits.

Domaines d'expertises :

- Stratégie d'entreprise
- Relations commerciales et techniques de vente France et international
- Négociation et résolution de conflits
- Management, entretiens individuels
- Animation de réunion, prise de parole en public
- Gestion du temps
- Indicateurs de gestion et tableau de bord

Management : Bruno LETELLIER

- Diplôme de l'Institut d'Etudes Politiques de Paris.
- Diplôme d'Etudes Supérieures de Droit. Paris I – Panthéon – Sorbonne.
- Directeur filiale de la ligne de produits marchés de capitaux – INDOSUEZ CHANGE CONSEIL.
- Responsable formation – Direction des Ressources Humaines – CREDIT AGRICOLE INDOSUEZ.
- Depuis janvier 2002, Consultant formateur en relations humaines, communication et management.

Droit des sociétés, droit social, Fiscalité Cabinet LEGICA Conseil : Frédéric PROUX

- Avocat fiscaliste, a fait ses études de droit à Tours entre 1978 et 1982. Le cabinet créé en 1996 est spécialisé en droit des affaires.
- Diplômes : Maîtrise en droit public à Tours.
- Diplômé de l'Ecole Nationale des Impôts en 1983.

Lieu et contact

- Ecole des Managers de Vendée, Chambre de Commerce et d'Industrie de la Vendée, 28 Boulevard d'Angleterre, 85000 La Roche sur Yon
- Contact : Séverine CHARLON - 02.51.47.70.84 – E mail : severine.charlon@vendee.cci.fr

Durée, rythme et calendrier

- Sur l'ensemble du cycle, une moyenne de 2 à 3 jours par semaine, hors vacances scolaires
- **Durée et Calendrier : 420 heures du 17 janvier au 13 décembre 2013**

Admission et inscription

- Etre impliqué(e) dans un projet de reprise ou de création d'entreprise
- Sur dossier de candidature et tests et entretien préalable

Validation et suivi

- Titre RNCP niveau II « Chef d'entreprises développeur de PME »
- Certificat Consulaire « Ecole des Managers de Vendée » pour les modules
- Possibilité d'adhésion au Club des Managers

Coût

- Salariés, CIF... : 9900 € (exonérés de TVA)
- Demandeurs d'emploi : 650 € (places limitées)
- Modules : nous contacter

LE RESEAU NATIONAL

Permet l'enrichissement et la formalisation des pratiques et outils spécifiques à la reprise d'entreprise

Résultats globaux

- 1 000 managers formés,
- 95% de transmissions réussies,
- un chiffre d'affaires en hausse de 20 %, en moyenne

LE CLUB DES MANAGERS

- Solide réseau relationnel
- Rencontres régulières pour conférences, visites d'entreprises ou encore activités de loisirs
- Congrès national des Ecoles et Clubs de Managers

Quelques références

Sarl BATIMENT PREFA – SNEA ARNAUD – SODIMAT – Sarl ASMA – Sarl DESPRET – Sarl Sellerie MERCIER
Garage BONNIERE – LES CREATIONS TELOR – CFR MARIONNEAU – Sarl SOFAREB –FRANCHETEAU MACONNERIE -
Sarl GAUVRIT – IGO – BODIN SAS – HUGUET – ARMINS – MATMOND – Sarl VINCENDEAU – DEVIC AMINCISSEMENT
ROUTHIAU et Fils – Sarl ETUDES SERVICES PLUS – TEXIER SARL – SIL – VALOT TP – SADEV – WOLFF